

Premium MKBalans Rapport

Inleiding

Gefeliciteerd! U heeft een belangrijke stap gezet op weg naar betere resultaten. Om te kunnen verbeteren is het immers noodzakelijk dat u weet waar u staat. Meten is weten. Bent u eerlijk geweest bij de invulling van de vragenlijst? Bent u zich bewust van mogelijke blinde vlekken? De uitslag van de test is immers gebaseerd op de antwoorden die u gaf in de vragenlijst. Het is uiteraard onmogelijk om in een half uur de gehele onderneming door te lichten, u dient deze rapportage te zien als een eerste stap waarna we vervolgens in een persoonlijk gesprek meer de diepte in kunnen om te achterhalen welke details belangrijk zijn voor de oplossingsrichting.

De rapportage geeft bij voldoende antwoorden een algemeen beeld van uw score op maar liefst 45 deelgebieden. Wanneer u een aantal vragen heeft beoordeeld als "niet van toepassing" dan kan het zijn dat er onvoldoende input is om een uitslag weer te geven. In dat geval staat er een vraagteken bij het betreffende deelgebied. De betekenis van de smileys spreken voor zich. In de bijlage vindt u verklarende teksten bij elk deelgebied zodat u zich een goed beeld kan vormen bij alle deelgebieden. Het betreft hier geen adviezen, het is alleen een uitleg. Wilt u een advies over uw scores? Neem dan contact op met MKBalans voor een geheel vrijblijvend gesprek. Wij hebben een unieke methode ontwikkelt om vanuit de bedrijfsscan snel tot resultaten te komen. Maak nu de balans op!

Legenda

Slecht

Uw score op dit onderdeel is minder dan 60%.

Matig

Uw score op dit onderdeel is tussen de 60% en 80%.

Goed

Uw score op dit onderdeel is hoger dan 80%.

Onvoldoende gegevens

Er zijn voor dit onderdeel te weinig gegevens verzameld om een betrouwbare uitslag te geven.

Categoriernaam

Uw score

Afhankelijkheid leveranciers
 Business control
 Duurzaamheid
 Financial control
 Inkoop
 Juridisch
 Klantwaarde
 Kwaliteit
 Leiderschapsstijl
 Marge
 Marktaandeel
 Organisatiestructuur
 Personeelsbeleid
 Procesmanagement
 Risicomanagement
 Spreiding afzet
 Time management
 Visie en missie
 Verbetergerichtheid
 Leiderschap
 Management van medewerkers
 Management van processen
 Quick Wins (totale test)



Categoriernaam

Uw score

Bezetting
 Debiteuren
 Engagemet
 ICT management
 Interne en externe communicatie
 Kennis en opleiding
 Klantretentie
 Lean development
 Logistiek
 Marketing
 Medewerkerswaarde
 Overheid
 Prijs
 Productie
 Samenwerking
 Strategie en beleidsplan proces
 Verdienmodel
 Verkoop
 Voorraad
 Strategie & Beleid
 Management van middelen
 Resultaat gebieden

